



HENSCHEL ist ein traditionsreiches und international erfolgreiches Mittelstandsunternehmen mit Sitz in Hessen. Bei uns werden hoch innovative und extrem anspruchsvolle mechanische Antriebssysteme/Getriebe für nahezu jeden Anwendungsfall entwickelt, produziert und unter etablierten Markennamen weltweit vertrieben. Wir sind hier insbesondere in den Branchen Bahn, Extrusion und Sondergetriebe etabliert.

Eine kompetente Beratung und die schnelle Umsetzung der Getriebefertigung und Neuentwicklungen für Spezialanwendungen bilden die Basis für unseren Erfolg als Premiumanbieter. Unsere Stärke liegt in der Entwicklung kunden-spezifischer Lösungen, die im eigenen Unternehmen in hoher, zertifizierter Qualität produziert werden. Dafür setzen wir CNC-gesteuerte und konventionelle Maschinen ein und setzen auf Fachkräfte aus dem Bereich des Getriebebaus.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen

Vertriebsingenieur / Salesmanager (m/w/d)

Sie arbeiten in einem eingespielten Team von qualifizierten Ingenieuren/Technikern und übernehmen dort die fachliche Verantwortung für die technische und kaufmännische Betreuung unserer Kunden. Dazu gehört ebenfalls die anwendungstechnische Beratung und Angebotserstellung. Weiterhin zu Ihren Aufgaben gehören die Neukundenakquisition und die Ausweitung der Gesamtaktivitäten in internationaler Ausrichtung. Die Erfüllung dieser Aufgaben setzt Ihre Reisebereitschaft zu Kunden im In- und Ausland voraus.

Für diese Aufgabe sind Sie gerüstet, wenn Sie neben einem abgeschlossenen Studium als Dipl.-Ing. Maschinenbau oder Dipl.-Wirtschaftsingenieur bereits fundierte Kenntnisse im Bereich der mechanischen Antriebstechnik, sowie eine starke Affinität zum Vertrieb besitzen. Fühlen Sie sich ebenfalls angesprochen wenn Sie eine kaufmännische Ausbildung und mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen technischen Produkten besitzen.

Sie verfügen über eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit gepaart mit Vertragssicherheit in Großprojekten. Ebenso sind Sie fähig, technisch schwierige Sachverhalte anschaulich zu erläutern. Sehr gute Kenntnisse der englischen Sprache sowie in MS-Office komplettieren Ihr fachliches Profil.

Als Person arbeiten Sie eigenständig, sind aber dennoch teamorientiert und vor allem dialogfähig im direkten Kundenkontakt. Ein hohes Maß an Verantwortung, Einsatzbereitschaft und Zielstrebigkeit sind für Sie selbstverständlich. Auch in schwierigen Situationen sind Sie belastbar.

Wir bieten Ihnen eine Beschäftigung in einem zukunftsgerichteten Unternehmen mit einer abwechslungsreichen Tätigkeit und einer attraktiven Vergütung sowie betrieblicher Altersversorgung.

Wenn Sie sich von unseren Herausforderungen angesprochen fühlen, freuen wir uns über Ihre schriftliche Bewerbung auf elektronischem Weg mit Angabe des frühesten Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellung an

karriere@henschel.de

TS Henschel GmbH
Personal
Frau Andrea Alescio
Falderbaumstraße 34
34123 Kassel
www.henschel.eu